

**Методика оценки эффективности проведенных процедур закупок
в МУП «Каневские тепловые сети»**

I. Общие положения

1. Настоящая Методика определяет:

- совокупность показателей эффективности проведенных процедур закупок и диапазоны их значений;
- порядок расчета показателей.

2. Показатели эффективности проведенных процедур закупок приведены в Таблице №1.

Таблица №1

№ п/п	Наименование показателя	Ед.измерения
1.	Оперативная оценка эффективности проведенных процедур закупок	%
2. Аналитическая оценка эффективности проведенных процедур закупок		
2.1.	Экономия при размещении заказов	
2.2.	Соблюдение законодательства РФ, регулирующего закупки за счет собственных средств организации и утвержденного Положения о закупках	
2.3.	Доля конкурентных закупок	
2.4.	Выполнение планов при размещении заказов	
2.5.	Дисциплина исполнения договоров	
2.6.	Обоснованность определения начальной (максимальной) цены закупки	

Диапазон значений показателей приведен в Таблице №2

Таблица №2

№ п/п	Наименование показателя	Диапазон значений
1.	Оперативная оценка эффективности проведенных процедур закупок	от 0% до 100%
2.	Аналитическая оценка эффективности проведенных процедур закупок	
2.1.	Экономия при размещении заказов	
2.2.	Соблюдение законодательства при размещении заказов	от 0 до 10
2.3.	Доля конкурентных закупок	от 0 до 1
2.4.	Выполнение планов при размещении заказов	от 0 до 10
2.5.	Дисциплина исполнения договоров	от 0 до 10
2.6.	Обоснованность определения начальной (максимальной) цены закупки	от 0 до 10

II. Порядок расчета показателей эффективности проведенных процедур закупок

1. Оперативная оценка эффективности проведенных процедур закупок.

В рамках указанного показателя каждая конкретная закупка оценивается на предмет эффективности расходования денежных средств путем определения экономии. Экономия определяется в процентах от начальной (максимальной) цены закупки.

Показатель эффективности (Е) определяется по формуле:

$$E = (С_{нач} - С_{предл}) / С_{нач} * 100, \text{ где}$$

С_{нач} – начальная (максимальная) цена закупки;

С_{предл} – цена, победившего в процедуре закупок, предложения.

Оценка полученной экономии приведена в Таблице №3

Таблица №3

Значение показателя эффективности	Оценка эффективности деятельности	Необходимые действия
Е = 0 (единственный участник, нет участников)	Неэффективна	Изучение рынка. Привлечение поставщиков
Е < 6%	Низкая эффективность	Изучение рынка. Привлечение поставщиков. Возможно, очень точно определена начальная (максимальная) цена закупки

6%<E<10%	Нормальная эффективность	Не нуждается в особых действиях
10%<E<20%	Высокая эффективность	Особое внимание к исполнению договора победителем процедуры закупки
E>20%	Необоснованная эффективность	Проверка обоснованности начальной (максимальной) цены закупки. Особое внимание к исполнению договора победителем процедуры закупки

2. Аналитическая оценка эффективности проведенных процедур закупок.

В рамках указанного показателя оценивается комплексный показатель эффективности проведенных закупок по итогам отчетного периода (квартал, полугодие, 9 месяцев, год). При расчете используются следующие показатели:

2.1. Экономия при размещении заказов (K1)

В рамках указанного показателя оценивается насколько эффективно с точки зрения экономии денежных средств проводятся процедуры закупок заказчиком.

Показатель определяется по формуле:

$$K1 = E/A * 10, \text{ где}$$

E – достигнутая экономия при проведении процедур закупок заказчиком за отчетный период;
A – средняя экономия при проведении процедур закупок всеми заказчиками за отчетный период.

$$E = (\text{Цсп} - \text{Цпп}) / \text{Цпп} * 100, \text{ где}$$

Цсп – сумма средних цен всех предложений участников процедур закупок за отчетный период по заказчику;

Цпп – сумма цен победивших в процедурах закупок предложений за отчетный период по заказчику.

$$A = (\text{Цсп} - \text{Цпп}) / \text{Цпп} * 100, \text{ где}$$

Цсп – сумма средних цен всех участников процедур закупок за отчетный период по всем заказчикам;

Цпп – сумма цен победивших в процедурах закупок предложений за отчетный период по всем заказчикам.

2.2. Соблюдение законодательства при размещении заказов (K2)

В рамках указанного показателя оценивается наличие установленных нарушений проведения закупок в течение отчетного периода. Учитываются нарушения, установленные по итогам проверок, рассмотрения жалоб участников проведения закупок.

Показатель определяется по формуле:

$$K2 = 10 * (1 - Kн / Kпз), \text{ где}$$

Kн – количество нарушений в отчетном периоде;

Kпз = 10, при количестве проведенных процедур в отчетном периоде менее 10;

Kпз = фактическому количеству проведенных процедур в отчетном периоде, если оно больше либо равно 10.

При отсутствии в отчетном периоде нарушений у заказчика значение показателя будет определяться равным: K2 = 10

При получении результата = 0 или отрицательного результата (-) значение показателя будет определяться равным: K2 = 0

2.3. Доля конкурентных закупок (K3)

В рамках указанного показателя оценивается доля конкурентных закупок у оцениваемого заказчика в общем объеме закупок заказчика.

Показатель определяется по формуле:

$$K3 = P_{\text{рассм}} / P_{\text{ср}}, \text{ где}$$

$P_{\text{рассм}}$ – количество процедур закупок у рассматриваемого заказчика, при этом не учитываются закупки у субъектов естественных монополий и иные закупки, которые не могут быть осуществлены на конкурентной основе;

$P_{\text{ср}}$ – общее количество процедур закупок у рассматриваемого заказчика.

2.4. Выполнение планов при размещении заказов (K4)

В рамках указанного показателя оценивается система планирования заказчика.

При отсутствии отклонений фактических размещений заказов от плановых значение показателя будет определяться равным: $K4 = 10$

При наличии отклонений фактических размещений заказов от плановых значение показателя будет определяться:

- наличие внеплановых размещений $K4 = 8$
- нарушение сроков размещений $K4 = 5$
- не размещение запланированных заказов $K4 = 0$

При наличии более одного варианта отклонения значение показателя будет определяться равным: $K4 = 0$

2.5. Дисциплина исполнения договоров (K5)

В рамках указанного показателя оценивается исполнение заказчиком договоров, заключенных по результатам проведения процедур закупок.

При отсутствии нарушений значение показателя определяется равным: $K5 = 10$

При наличии нарушений дисциплины при заключении и исполнении договоров по вине заказчика, в частности:

- не заключение договора
- несоблюдение сроков передачи договора на подписание
- несоблюдение сроков регистрации договора
- несоблюдение обязательств по договору
- несоблюдение сроков уведомления об исполнении (расторжении) договора

значение показателя будет определяться в следующем порядке:

- при наличии одного из видов нарушений значение показателя определяется равным $K5 = 9$;
- при наличии двух видов нарушений значение показателя определяется равным $K5 = 6$;
- при наличии трех видов нарушений значение показателя определяется равным $K5 = 3$;
- при наличии более трех видов нарушений значение показателя определяется равным $K5 = 0$.

2.6. Обоснованность определения начальной (максимальной) цены закупки (K6)

В рамках указанного показателя оценивается на сколько верно заказчик определяет начальные (максимальные) цены закупок и на сколько велико отклонение начальной (максимальной) цены от среднеотраслевой.

Рассчитывается отклонение начальной (максимальной) цены закупки от средней цены всех предложений участников процедуры закупок.

В случае отсутствия отклонения значение показателя будет определяться равным: $K6 = 10$

В случае наличия отклонения применяются понижающие коэффициенты:

- отклонение до 5% - $K6 = 10 * 0,9$
- отклонение до 10% - $K6 = 10 * 0,8$
- отклонение до 15% - $K6 = 10 * 0,7$
- отклонение до 20% - $K6 = 10 * 0,5$
- отклонение свыше 20% - $K6 = 0$

Показатель комплексной оценки (К) рассчитывается путем суммирования значений по каждому критерию с учетом их весовых коэффициентов по формуле:

$$K = K1*0,3 + K2*0,1 + K3*0,2 + K4*0,1 + K5*0,1 + K6*0,2$$

Оценка эффективности проведенных процедур закупок приведена в Таблице №4

Таблица №4

Итоговый показатель комплексной оценки, в баллах	Оценка эффективности проведенных процедур закупок
$K \geq 8$	Эффективная
$6 \leq K < 8$	Умеренно эффективная
$5 \leq K < 6$	Неэффективная
$K < 5$	Неудовлетворительная